



SPORT SCOUT

**ВЫПОЛНИЛИ СТУДЕНТЫ ГРУППЫ АВБ-16-1
09.03.01 «ИНФОРАТИКА И ВЫЧИСЛИТЕЛЬНАЯ ТЕХНИКА»
СУХОДОЕВ ВЛАДИСЛАВ
НАЗАРОВА ВЕРОНИКА
СОФРОНОВ АЛЕКСЕЙ**

Магнитогорск, 2019

ПРЕЗЕНТАЦИЯ ПРОЕКТА



Продаваемый продукт: приложения для поиска и оценки спортивных секций «SPORT SCOUT»

ПРОБЛЕМА:

- ❖ Неосведомленность о спортивных секциях
- ❖ Удаленность от места проживания

СЛЕДСТВИЕ:

- ❖ Низкая двигательная активность современной молодежи
- ❖ Проблемы со здоровьем

КОМАНДА ПРОЕКТА



Необходимые роли в проекте	Обоснование
Программист - Суходоев В.А	Написание кода
Дизайнер - Софронов А.Ю	Создание интерфейса
Менеджер - Назарова В.Н	Организация рабочей деятельности

БИЗНЕС-ИДЕЯ, БИЗНЕС-МОДЕЛЬ, БИЗНЕС-ПЛАН



Целевой потребитель: спортивные секции, образовательные учреждения, родители.

Срок – 14 месяцев



Ценностные предложения:

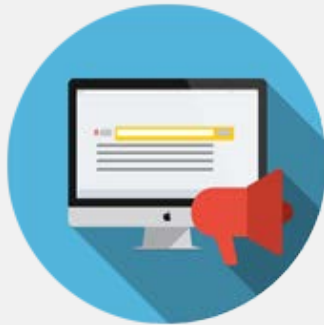
- ❖ Снижение рисков
- ❖ Удобство использования
- ❖ Доступность
- ❖ Сокращение расходов
- ❖ Полнота информации
- ❖ Достоверность
- ❖ Экономия времени

МАРКЕТИНГ. ОЦЕНКА РЫНКА



Продукт – Приложение
«SPORT SCOUT»

Каналы дистрибуции – Спортивные
секции, образовательные
учреждения



Продвижение – реклама в интернете

Цена – зависит от сложности разработки и тех. требований



PRODUCT DEVELOPMENT. РАЗРАБОТКА ПРОДУКТА



Серверная часть



Разработка веб
приложения



Разработка мобильного
приложения

PRODUCT DEVELOPMENT. РАЗРАБОТКА ПРОДУКТА



Новизна – отдельное приложение для поиска и оценки спортивных секций.

Преимущества – удобство в использовании, простота, отдельные приложения для мобильных платформ.



НЕМАТЕРИАЛЬНЫЕ АКТИВЫ И ОХРАНА ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ

IP- стратегия проекта

Активы: технология создания и внедрения редактора, интеллектуальная база знаний

Защита: привлечение юридических компаний для регистрации и всесторонней защиты активов



АНАЛИЗ КОНКУРЕНТОВ



BLIZKO

Google

ОТЗЫВЫ ONLINE

ИНСТРУМЕНТЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ФИНАНСИРОВАНИЯ



Виды источников финансирования	Преимущества с точки зрения вашего проекта	Недостатки с точки зрения вашего проекта	Обоснование выбора источника финансирования
Кредитные средства	Можно получить кредитование в неограниченном размере при стабильном доходе	Нет возможности получить средства на старте, большие проценты по выплата	
Гранты, средства вузов, бизнес инкубаторов, технопарков	Можно безвозмездно получить средства на старте	Ограниченный размер финансирования	Безвозмездность и надёжность
Бизнес-ангелы	Можно получить средства на старте	Сложность в поиске подобных предложений	
Венчурные фонды	Можно получить средства на старте в большом объёме	Необходимость делиться долей	

РИСКИ ПРОЕКТА



Риски:

сложности разработки, проблемы с рекламой, длительный этап реализации



Инструменты преодоления рисков:

привлечение дополнительно специалистов, поиск надёжных рекламных сервисов, качественное планирование работы