

ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО



Project Hydra

Проект Гидра



КОМАНДА



Савченко Егор
Инженерные
компетенции по
гидроприводу,
расчетные навыки



Лисин Андрей Эдуардович
Опыт руководства
техническими проектами



Аллаев Сабирьян
Опыт в сфере
рекламы и продаж

Продукт



Гидропривод двухстороннего действия с упругим рабочим звеном, состоящим из камер, поверхность которых сочетает в себе преимущества гидроприводов сильфонного, мембранного и мускульных типов.

Модель Остервальдера

Ключевые партнеры:	Ключевые виды деятельности:	Ценностное предложение:	Взаимоотношение с клиентами:	Потребительские сегменты
<p>ПКФ Арсенал Кама Челябинск</p> <p>ЕТС-Казань</p> <p>ВитаХим Екатеринбург</p> <p>УРАЛКРАНДЕТАЛЬ</p> <p>СТРОЙМАШСЕРВИС</p>	<p>Производство Hydra One и их реализация</p> <p>Ключевые ресурсы:</p> <p>Материальные ресурсы Интеллектуальные ресурсы Персонал</p>	<p>Новизна Универсальность Производительность Изготовление на заказ Уменьшение расходов Доступная цена</p>	<p>Персональная поддержка</p> <p>Каналы коммуникаций и сбыта:</p> <p>Официальный сайт; Технические выставки; Коммерческие предложения и каталоги; Рекламные флаеры для торговых посредников; Адаптивная реклама в интернете; Прямые поставки; Дилерские центры;</p>	<p>B2B B2C</p>
<p>Структура издержек:</p> <p>Оборудование, материалы, помещения, персонал, регистрация деятельности, патент, маркетинг</p>		<p>Потоки поступления доходов:</p> <p>Доходы от продаж</p>		

Конкурененты



**Пневмомускул
(Festo-Германия)**

- Действует в одну сторону



Телескопический ГЦ

- Действует в одну сторону
- Требуется обслуживания
- Ограниченные температуры применения
- Продольные нагрузки приводят к поломке
- Подвержен коррозии

- Универсальность
- Компактность
- Двухстороннее действие
- Не требует обслуживания



- Широкий диапазон температур
- Гибкость
- Компенсация нагрузок
- Коррозионная стойкость



**Баллонный цилиндр
(Camozzi-Италия)**

- Действует в одну сторону



Гидроцилиндр

- Массивный корпус
- Требуется обслуживания
- Ограниченные температуры применения
- Продольные нагрузки приводят к поломке
- Подвержен коррозии

Область применения

- Дорожное строительство (Челябинский Завод Дорожной Техники)
- Лесная промышленность (Амкорд-Челябинск)
- Добывающая промышленность (ММК)
- Строительство (ПромАвтоТранс)
- Сельское хозяйство (Челябинский Завод Тракторной техники)
- Машиностроительная отрасль (Челябинский автомеханический завод)

Наше устройство из-за своих технических и механических характеристик расширяет область применения и открывает такие отрасли, как:

- Робототехника (НПО Андройдная Техника - Магнитогорск)
- Протезирование (ООО «НПК «СИНТЕЛ» - Томск)
- Экзоскелетостроение (ExoLite, ExoHeavy, ExoMeasure)

Выведение продукта на рынок

Продвижение (Promotion):

- ▶ Прямые поставки
- ▶ Дилерские центры

Каналы дистрибуции (Place):

- ▶ Официальный сайт
- ▶ Технические выставки
- ▶ Коммерческие предложения и каталоги
- ▶ Рекламные флаеры для торговых посредников
- ▶ Адаптивная реклама в интернете

Финансовые вложения

1. Разовые расходы	
Закупка оборудования	3 761 000 руб
Реклама	160 000 руб
Регистрация деятельности	75 000 руб
Получение патента	71 400 руб
Итого	4 067 400 руб
2. Ежемесячные расходы	
Аренда помещения	80 000 руб/мес
Закупка материалов и комплектующих	200 000 руб/мес
Зарплата сотрудникам	465 000 руб/мес
Начисления на з.п. (30% от зарплаты):	139 500 руб/мес
Оплата коммунальных счетов	100 000 руб/мес
Административные расходы	53 500 руб/мес
Итого	1 380 500 руб/мес
Непредвиденные расходы (15%)	773 310 руб
ВСЕГО	5 928 710 руб

Производственная себестоимость

Материалы и комплектующие	250 000 руб/мес
Аренда помещения	80 000 руб/мес
Оплата коммунальных услуг	100 000 руб/мес
Зарплата сотрудникам	465 000 руб/мес
Социальные страховые взносы (30%)	139 500 руб/мес
Амортизация	62 683 руб/мес
Административные расходы:	
логистическая компания	50 000 руб/мес
услуги юриста	1 500 руб/мес
услуги охранного предприятия	1 000 руб/мес
услуги сервисного центра	1 000 руб/мес
Ежемесячный платёж по кредиту	172 422 руб/мес
Прочие затраты (10% от всех затрат)	132 310 руб/мес

Итого: 1 455 416 руб/мес

Планируемая производительность: 200 шт/мес.

Себестоимость продукта: 7 277 руб/шт

Конечная цена 12 814,8 руб/шт

Стоимость аналога 15 000 руб/шт

Источники финансирования

Разовые первоначальные расходы 4 067 400 руб –
бизнес-ангелы, ЗФ, гранты

Ежемесячные первоначальные расходы 1 861 310 руб –
кредит в банке

Предложение инвестору

Объем инвестиций: 4 067 400 руб

Условия: возврат вложенных средств через год + 30%
прибыли в течении 5 лет

ОЦЕНКА ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ПРОЕКТА

Период проекта		2020	2021	2022	2023	2024
Номер периода	0	1	2	3	4	5
Чистый доход		6 531 675	8 186 926	8 186 926	8 186 926	8 186 926
Инвестиционные затраты	5 928 710					
Кумулятивный денежный поток	-5 928 710	7 283 875	8 939 126	8 939 126	8 939 126	11 159 437

Результаты расчёта чистой приведенной стоимости (NPV) показывают, что данный проект является эффективным.

Срок окупаемости проекта 0,9 лет.

РИСКИ ПРОЕКТА

1. Низкая востребованность
2. Недостаток профессиональных компетенций
3. Технологические и производственные риски:
 - Проблемы с технологией производства
 - Низкая производительность
 - Высокая себестоимость
 - Высокий процент брака
4. Внешние риски:
 - Проблемы с поставкой комплектующих и материалов

ЦЕЛИ РАЗВИТИЯ ПРОЕКТА

1. Конструкторско-проектная инновационная компания с производственными мощностями в сфере гидравлического и пневматического привода.
2. Независимость российского рынка гидроаппаратуры от иностранных производителей.
3. Снижение стоимости гидрооборудования на российском рынке.
4. Вывод российского гидропривода на новый технический уровень.
5. Внедрение продукта в области робототехники, протезирования, экзоскелетостроения и другие.

Спасибо за внимание