

ИННОВАЦИОННАЯ ЭКОНОМИКА И ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО





Спасательный браслет «GIF»

**Автор презентации: Голушкова М.
Исламбаева Г.
Фатхуллина А.**

Продаваемый продукт: спасательный браслет «GIF», предназначен для поддержки человека на воде от 7 лет, выдерживающий массу до 100кг.

Основные характеристики: Он служит для оперативного заполнения газом браслета безопасности с целью мгновенного увеличения ее объема. На все уходит доли секунды. Температура эксплуатации от 0 до +30°.

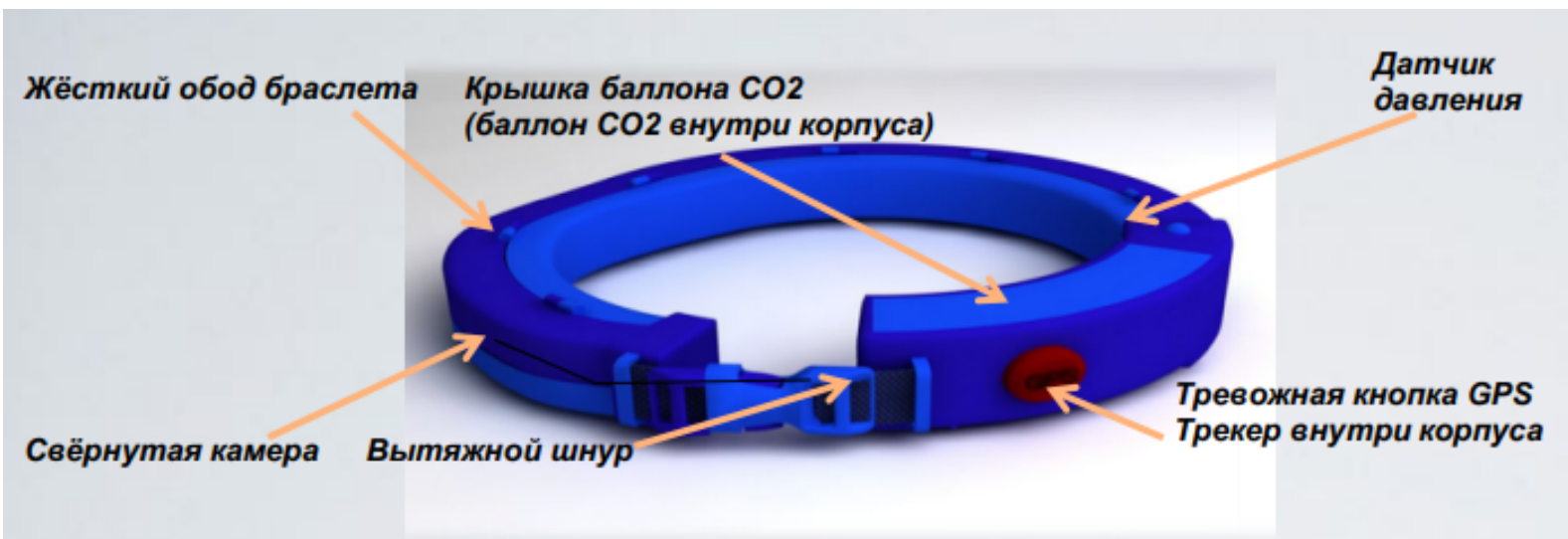
Материал продукта экологически чистый.

Спасательный браслет содержит надувную эластичную камеру плавучести, свернутую и уложенную компактно в карман по периметру браслета, систему наполнения камеры газом, например, в виде баллончика со сжатым воздухом и устройство для срабатывания системы наполнения, оснащенное вытяжным шнуром. Камера плавучести выполнена с возможностью наполняться газом, выходить из кармана и разворачиваться, образуя O-образную камеру плавучести. Спасательный браслет выполнен в виде эластичного жгута и оснащен застежкой-скрепкой для крепления. Обеспечивается безопасность и комфортность плавания.

Он изготовлен из нейлона - это полиамидная ткань, которая обладает высокой прочностью и устойчивостью к истиранию, не мнется и обладает химической стойкостью, слабо промокает, быстро сохнет и хорошо тянется, особенно при воздействии с водой, низкая стойкость к ультрафиолету, отличается дешевизной. Имеет ярко-оранжевый цвет. Материал, из которого изготовлен спасательный браслет, негорюч и невосприимчив к действию нефтепродуктов.

Спасательный браслет работает следующим образом.

- Человек надевает браслет безопасности на руку (на запястье, подобно наручным часам, или на предплечье, подобно украшающей повязке) и застегивает его на застежку, регулируя ее по объему руки. В случае возникновения необходимости человек должен привести спасательный браслет в рабочее состояние, для чего необходимо с помощью кнопки открыть газовый баллончик. Пустотелая камера плавучести наполнится газом и примет форму спасательного круга благодаря чему человек может находиться на воде продолжительное время, а также посылает GPS-сигнал спасателям. Когда спасательный браслет становится не нужным, то может быть отстегнут с помощью застежки и сброшен в воду.



Цели и задачи

- Целью предлагаемого изобретения является повышение комфортности купания и плавания в открытом водоеме с надетым на тело спасательным браслетом, который может крепиться как на запястье, так и на предплечье пловца с помощью различных вариантов застежек, выбираемых в зависимости от предпочтений пловца, либо крепиться специальным образом к плавкам пловца, при этом обеспечивая при необходимости быстрое срабатывание надуваемой камеры плавучести для удержания верхней части тела пловца над водой.
- Задача изобретения - создать более удобное индивидуальное средство спасения на воде, которое имело бы компактные размеры, не мешало пловцу в воде, было не приметным для окружающих, а в некоторых случаях, наоборот, выполняло бы роль украшения на запястье руки (как браслет или часы) и на предплечье, как оригинальная повязка.
- Преимуществами предлагаемого решения по сравнению с аналогами являются: наличие функций оповещения о происшествии в комплексе с функцией спасения более компактная анатомическая конструкция возможность автоматического срабатывания.

БИЗНЕС-ИДЕЯ, БИЗНЕС-МОДЕЛЬ, БИЗНЕС-ПЛАН

Целевой потребитель: люди, которым возможно потребуется помощь при опасности в воде

Ценностное предложение: Спасательный браслет - тревожная GPS-кнопка на воде.

Прогнозный период проекта :3 года.

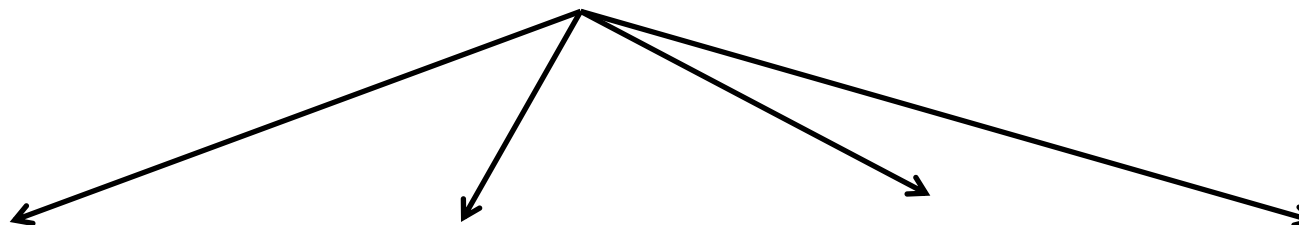


УНИВЕРСИТЕТ ИТМО



ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ
МГУ имени М. В. Ломоносова

МАРКЕТИНГ. ОЦЕНКА РЫНКА



Продукт:
Спасательный
браслет «GIF».

**Каналы
дистрибуции :**
Интернет-магазин

Продвижение:
социальные
сети, СМИ

Цена :
3000 руб.

РАЗРАБОТКА ПРОДУКТА

Преимущества и новшества: Преимуществами предлагаемого решения по сравнению с аналогами являются: наличие функций оповещения о происшествии в комплексе с функцией спасения более компактная анатомическая конструкция возможность автоматического срабатывания. Материал, из которого изготовлен спасательный браслет, негорюч и невосприимчив к действию нефтепродуктов.

Инвестиционные затраты:

- Стоимость оборудования : 3000.

Производственная себестоимость:

- **Материалы и комплектующие:** Он изготовлен из нейлона - это полиамидная ткань. Тревожная кнопка GPS. Крышка баллона CO₂. Свернутая камера. Датчик давления. Вытяжной шнур. Итого: 500 000.
- **Административные расходы на материалы, изготовление продукта:** аренда помещений и оборудования, подбор персонала, коммунальные платежи - 1500000.
- **Зарплата производственного персонала:** $30\ 000 * 15 = 450\ 000$.

Традиционные аналоги: 3 аналога



ВЫВЕДЕНИЕ ПРОДУКТА НА РЫНОК

Перечень мероприятий по выводу товара на рынок

Мероприятие	Стоимость мероприятия
Реклама в соц. Сетях	Бартер- 100 тыс. руб.
Тиражирование рекламных материалов	120 тыс. руб.
10 первых образцов test-драйв	Бесплатный test-драйв для небольших компаний.

ВЫБОР МОДЕЛИ КОММЕРЦИАЛИЗАЦИИ: ТРАНСФЕР ТЕХНОЛОГИЙ И ЛИЦЕНЗИРОВАНИЕ

Основные параметры лицензионного договора с покупателем лицензии: право на применение собственности интеллектуального характера в установленных пределах на заданной территории и в течение определенного периода времени.

Цена лицензии: 25% от стоимости разработки

Обоснование целесообразности лицензирования как модели коммерциализации: Лицензирование считаем нецелесообразным на данном этапе развития проекта, т.к. исключительная лицензия не покрывает затраты на разработку, а неисключительная лицензия (передача прав) затруднительны, т.к. доходы от реализации неисключительного права трудно прогнозируемы.

ВЫБОР МОДЕЛИ КОММЕРЦИАЛИЗАЦИИ: КОММЕРЧЕСКИЙ НИОКР

Основные параметры коммерческого предложения для получения средств на проведение исследований от крупной корпорации:
Заинтересовать потенциального клиента, продемонстрировать все возможности и превратить его из клиента потенциального в реального .
Коммерческое предложение выполнили в виде документа-презентации, в котором указаны подробные характеристики и преимущества товара.
Иметь логотип или эмблема компании, которая предлагает товар или услугу.

ИНСТРУМЕНТЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ФИНАНСИРОВАНИЯ

Виды источников финансирования	Преимущества с точки зрения вашего проекта	Недостатки с точки зрения вашего проекта	Обоснование выбора источника финансирования
Инвесторы	Наличие функций оповещения кнопка GPS о происшествии в комплексе с функцией спасения более компактная анатомическая конструкция возможность автоматического срабатывания.	Прекращение сотрудничества	Бюджетное финансирование
Кредит в банке	Надежность, стабильность	Высокий процент	Государственное финансирование



ОЦЕНКА ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ПРОЕКТА

Период проекта	0	1	2	3
Выручка		18	36	72
Себестоимость		15	20	27
Прибыль до налогообложения		3	16	45
Налог на прибыль		0,6	3,2	9
Чистый доход по проекту	0	2,4	12,8	36
Инвестиционные затраты	5.5	-	-	-

Ставка дисконтирования ,%	7,75%		
Показатели			
NPV, млн. руб.	92.76		
PI, коэф.	4.78		
DPB, лет	2		



ОЦЕНКА ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ПРОЕКТА

- **Техническая реализуемость продукции проекта.**

Создать более удобное индивидуальное средство спасения на воде, которое имело бы компактные размеры, не мешало пловцу в воде, было не приметным для окружающих, а в некоторых случаях, наоборот, выполняло бы роль украшения на запястье руки (как браслет или часы) и на предплечье, как оригинальная повязка.

- **Рыночная реализуемость.**

Потребность в подобном продукте существует на рынке.

Для обеспечения спроса необходимо сделать: Идеальным решением будет заключить договора сразу с несколькими компаниями. Это может послужить страховкой от сложной ситуации, если таковая возникнет у одного из поставщиков. Продажи продолжаться, благодаря связям с другими деловыми партнёрами. Найти поставщиков несложно. Для этого можно использовать интернет, навести справки через рыночные каналы. Здесь существует обоюдное желание в сотрудничестве. Поставщики в равной степени заинтересованы в распространении своей продукции и также наводят справки о том, что сейчас пользуется спросом на рынке. Отсюда и исходит основная привлекательность взаимного сотрудничества.

- **Экономическая реализуемость.**

Проект в будущем окупит свои затраты. Если четко разработать план проект, контролировать ее исполнение, рекламировать, если заключать договора сразу с несколькими компаниями и дальше усовершенствовать свой проект.

Основные риски проекта:

1. Не уложиться в поставленные сроки проекта;
2. Задержка в поставке оборудования;
3. Нехватка сырьевых ресурсов.

Инструменты их преодоления:

1. Четко разработать план проект, контролировать ее исполнение;
2. Иметь письменную договоренность об обязательствах, юридически подтвержденную;
3. Искать дополнительные источники, а также заключить резервный договор заводом производства сырьевых материалов.

ПРЕДЛОЖЕНИЕ СОИНВЕСТОРУ

На сегодняшний день ведётся тестирование ручного прототипа. Планируется завершить работы в январе 2020. Экспериментальный автоматический образец планируем получить в конце 2019 года. Для мелкосерийной партии автоматического браслета (до 500 штук) необходимы инвестиции в размере около 5,5 млн рублей. На первом этапе сборка ручная. Конкретные переговоры с инвесторами планируем проводить в сентябре- октябре. На международные рынки планируем выходить в 2021 году.

Спасибо за внимание!!!