



«Магнитогорский государственный технический
университет им. Г.И. Носова»

БИЗНЕС ПРОЕКТ РАЗБУДИ МЕНЯ



Выполнили: Студенты гр. ПБ-16
Руководитель: Доцент каф. менеджмента,
Пономарева О.С.



1. Петрова Анастасия Андреевна
2. Никитина Ирина Анатольевна
3. Ковальчук Анастасия Сергеевна



Основные роли в команде





Распределение ролей

Ковальчук Анастасия

Контролер - проницателен, обладает стратегическим мышлением. Видит все альтернативы, все взвешивает, по своей природе - инспектор.

Никитина Ирина

Координатор - умеет четко формулировать цели, продвигать решения, делегировать полномочия. Часто является более зрелой личностью. Социальный лидер.

Петрова Анастасия

Генератор идей - изобретателен, обладает богатым воображением; умеет решать нестандартные проблемы.



РАЗБУДИ МЕНЯ

Сервис «Разбуди меня!» объединяет сов и жаворонков. Если вы полны энергией с утра, помогите проснуться другим. А если вам сложно вставать по утрам, установите будильник — вам позвонит незнакомец и поделится хорошим настроением.





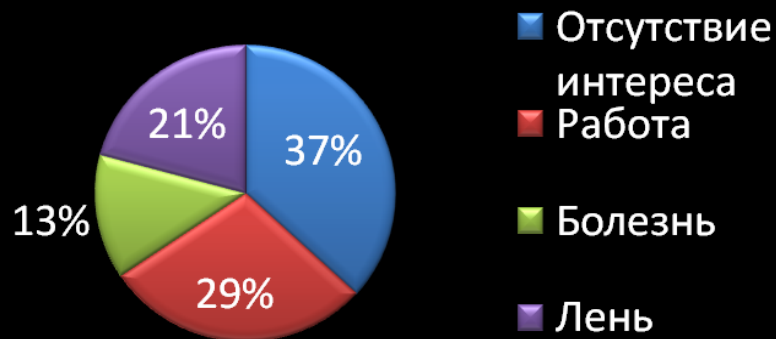
Целевой сегмент

В МГТУ им.Г.И. Носова обучается около 10 тысяч студентов. Более 60% пропускают первые пары. Поэтому мы хотим предложить услугу «Разбуди меня».

Количество студентов посещающих первую пару



Причины отсутствия на первой паре





РАЗБУДИ МЕНЯ

Любой человек может как установить себе будильник – и тогда его разбудят другие люди, так и выступить в качестве будильника (Будист), разбудив в установленное время другого человека .

Поставить будильник - очень просто и удобно. Все коммуникации между абонентами происходят анонимно – система не публикует ни имена пользователей, ни их телефоны.





Цели

- 1) Увеличить посещаемость студентов в университет;
- 2) Приобретение новых знакомств;
- 3) Удобное и простое мобильное приложение.

Теперь чтобы проснуться достаточно скачать мобильное приложение, пройти легкую регистрацию и «Доброе утро»!



Наши преимущества

- 1) Возможность пробуждения не только для себя, но и для друга;
- 2) Различный выбор будистов;
- 3) Доступность и простота заказа;
- 5) Профессиональная служба поддержки.



Мобильное приложение

С помощью мобильного приложения будет можно:

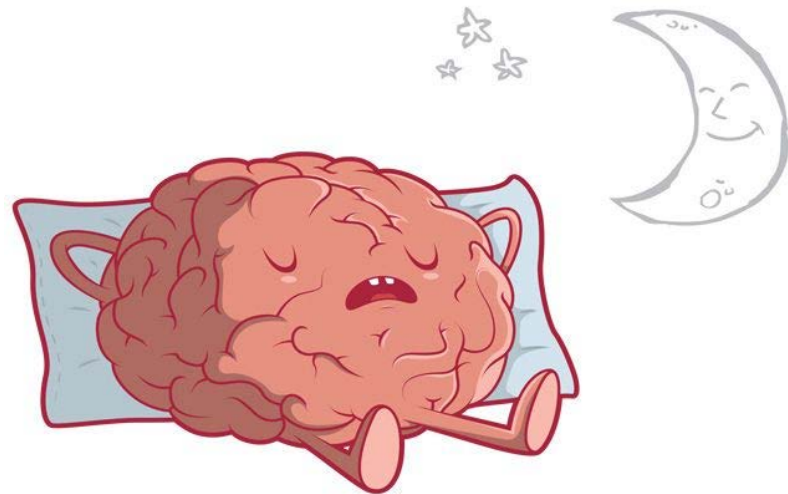
- Заказать услугу;
- Разбудить «соседа»;
- Приобрести новых друзей.





Цена

1. Разовая услуга – 10 рублей
2. Абонемент – 100 рублей





SWOT-анализ

Слабые стороны

1. Низкая узнаваемость инновации на рынке.

Сильные стороны

1. Живой будильник, вместо обычного;
2. Скорость работы;
3. Постоянное улучшение будистов.

Угрозы

1. Выход из строя мобильного приложения.

Возможности

1. Появление новых услуг.



Финансовый план (Единовременные затраты)

Наименование расхода	Цена, рублей	Сумма, рублей
Создание приложения	100.000	100.000
Реклама	270.000	270.000
Итого		370.000



Финансовый план (Периодические затраты)

Наименование расхода	Количество	Цена, рублей за единицу	Сумма, рублей
Будист	25	500	12.500
SMM-менеджер	2	5.000	10.000
Реклама	9	30.000	270.000
Прочие расходы	1	20.000	20.000
Итого	38	55.500	312.500



Финансовый план (Прогноз доходов и расходов)

Статьи расходов- доходов	Сумма рублей в месяц
Расходы	72.500
Выручка	300.000
Валовая прибыль	247.500
Налог на прибыль	60.000
Чистая прибыль	167.500



Срок окупаемости

Средний объем заявок в месяц

45 000

Средний доход за месяц

167.500 рублей

Срок окупаемости

4 месяца



Предложение инвестору

Требуемые инвестиции:

412 500 рублей на 1 год.

Цель: Предоставление услуг
«Разбуди меня».



Благодарим за внимание!
Надеемся на Ваши
инвестиции!